FORMULA STARTUP

Studio Maggi · Dott. Andrea Maggi, ODCEC Lucca n. 309

Guida Formula Startup: da idea ad azienda finanziata

I 5 percorsi di funding, la checklist idea e come funziona il success fee — senza inventare promesse.

Lead magnet gratuito · Ottobre 2026

0 € fino al denaro in banca · Success fee 5–15%

Da idea ad azienda finanziata in < 60 giorni (percorsi pubblici)

Via Sarzanese 303, Capezzano Pianore (LU) · info@formulastartup.it

1. Perché questa guida

Hai un'idea imprenditoriale e cerchi capitali: mutui agevolati Invitalia, microcredito, credito bancario con garanzia MCC, business angels o venture capital. Molte richieste si bloccano non per mancanza di strumenti, ma per documentazione incompleta, idea non valutata, o percorsi scelti male rispetto allo stadio del progetto.

Questa guida riassume, in linguaggio chiaro, come Formula Startup accompagna i fondatori **da idea ad azienda finanziata**: valutazione preventiva, business plan, ricerca del funding, costituzione/P.IVA e supporto fiscale. Il modello è a **success fee**: **0 € fino al denaro in banca**; paghi solo se otteniamo il finanziamento (**5–15%** a seconda del percorso).

Le cifre e i tempi qui riportati sono quelli già pubblici su formulastartup.it (percorsi, ordini di grandezza, timeline orientative, 150+ startup, €50+ milioni ottenuti, esperienza dal 1991). Non sono garanzie di esito individuale.

2. Perché falliscono molte richieste di funding

Prima di scegliere il percorso, conviene conoscere gli errori più frequenti che vediamo nelle pratiche incomplete o premature:

- **Idea non valutata.** Si parte dal bando o dalla banca senza un controllo di mercato, team e sostenibilità. Formula Startup valuta l'idea *prima* di accettare l'incarico.
- **Business plan generico.** Numeri non coerenti, mercato copiato, assenza di use of funds e di piano di rimborso. Gli istituti e gli enti pubblici lo scartano in pochi minuti.
- **Percorso sbagliato per lo stadio.** Chiedere VC senza traction, o microcredito quando servono 200k€: perdita di mesi e credibilità.
- **Documentazione incompleta.** Visure, preventivi, CV, contratti preliminari mancanti: la pratica resta «in istruttoria» a tempo indeterminato.
- **Pagare tutto in anticipo.** Nel modello tradizionale si pagano BP e consulenza anche se il funding non arriva. Il success fee allinea gli interessi: noi investiamo tempo, tu rischi zero.
- **Ignorare i tempi reali.** Ogni canale ha finestre e complessità diverse (da ~30 giorni del microcredito ai 4–6 mesi del VC).

Obiettivo di questa guida: ridurre questi errori prima della consulenza gratuita di 30 minuti.

3. I 5 percorsi di finanziamento

Valutiamo l'idea imprenditoriale prima di accettare l'incarico. Qui sotto: ordini di grandezza e timing orientativi già comunicati sul sito (non sono tetti né impegni contrattuali).

Percorso	Ordine di grandezza	Timing tipico	Note
Finanza agevolata (Invitalia / pubblici)	50–100k€	45–60 giorni	Resto al Sud 2.0 (Mezzogiorno), Autoimpiego Centro-Nord, altri bandi regionali o nazionali quando aperti. Senza cedere equity.
Microcredito	10–25k€	30–45 giorni	Early stage. Tassi indicativi 8–12%.
Bancario + MCC	20–80k€	45–60 giorni	Fondo di Garanzia MCC fino all'80%. Banca concede, MCC garantisce.
Business Angels	20–500k€ (equity)	8–12 settimane	Prodotto validato + supporto strategico.
Venture Capital	500k–5M€	4–6 mesi	Growth stage con traction.

Strategia tipica (non dogmatica)

Spesso conviene partire dagli strumenti **pubblici** (agevolati, garanzie, bandi) e solo dopo valutare equity (angels/VC), che diluisce la proprietà ma porta capitale e network. La consulenza di 30 minuti serve proprio a ordinare questa sequenza sul *tuo* caso.

Focus Invitalia e prodotti pubblici

Invitalia e gli strumenti collegati (start-up innovative, PMI innovatrici, competenze, agevolazioni R&S, garanzie, CDP/fintech) possono essere combinati. Esempio già descritto sul sito: fondo perduto + garanzia per accesso bancario + credito d'imposta ricerca. Gestiamo l'accesso a questi strumenti quando l'idea e i requisiti sono compatibili.

Incentivi Invitalia attivi al momento del controllo (ottobre 2026): **Resto al Sud 2.0**, per under 35 (e altre categorie previste) che avviano un'attività in Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sardegna e Sicilia; **Autoimpiego Centro-Nord**, misura gemella per under 35 (e altre categorie previste) nelle regioni del Centro-Nord, Toscana compresa. Domanda online dall'area personale Invitalia, a sportello fino a esaurimento risorse; sportelli aperti dal 15/10/2025. Lo sportello storico «Resto al Sud» (DL 91/2017) è chiuso dal 14 ottobre 2025.

© Studio Maggi — Dott. Andrea Maggi | Documento informativo, non vincolante

4. Checklist: la tua idea è «finanziabile»?

Usa questa checklist prima della consulenza. Non serve perfezione: serve chiarezza.

- 1. **Problema e cliente.** Chi paga? Quale dolore risolvi? Hai già parlato con potenziali clienti?
- 2. **Soluzione e differenziazione.** Cosa fai di diverso da alternative già sul mercato?
- 3. **Team.** Chi fa cosa? Mancano competenze chiave (tecnico, commerciale, finance)?
- 4. **Mercato e dimensione.** Stima realistica del mercato e dei primi 12–24 mesi di ricavi.
- 5. **Use of funds.** A cosa servono i soldi (capex, personale, marketing, scorte)? Importo coerente?
- 6. **Traction (se c'è).** Preordine, MVP, pilot, lettere di intenti, fatturato early.
- 7. **Struttura giuridica.** Sei già costituito? Serve P.IVA / SRL / start-up innovativa?
- 8. **Vincoli territoriali/settoriali.** Alcuni bandi richiedono sede, settori, età, ecc.
- 9. **Rimborso / equity.** Sei pronto a rimborsare un mutuo o a cedere quote ad angels/VC?
- 10. **Documenti base.** CV, preventivi, business model canvas, eventuali contratti o IP.

Se in consulenza l'idea non risulta fattibile sul percorso scelto, te lo diciamo subito: zero costi. L'idea imprenditoriale resta sempre centrale.

5. Come funziona il success fee (5–15%)

Il modello Formula Startup è pensato per allineare gli interessi:

• **0 € fino al finanziamento.** Consulenza iniziale, business plan e ricerca funding non ti vengono fatturati «a prescindere».

• **Paghi solo se il denaro entra in banca** (o comunque risulta erogato secondo gli accordi del percorso scelto). La percentuale è **tra il 5% e il 15%** in funzione del canale, della complessità e dell'importo.

• **Se non otteniamo il finanziamento, non paghi** la success fee sul funding. Noi rischiamo il tempo; tu rischi zero su questo pezzo.

• **Dopo il funding** resti libero sulla gestione fiscale ordinaria e sulla scelta del commercialista: il success fee riguarda il finanziamento, non ti «lega» per sempre.

Confronto rapido: nel metodo tradizionale paghi subito commercialista e BP anche se la pratica fallisce. Con Formula Startup i costi di avvio sul funding sono a nostro rischio.

6. Cosa include il percorso Formula Startup

Consulenza e analisi preliminare

Obiettivi, percorso più adatto, stima di importo e tempi. Valutazione idea prima dell'incarico.

Business plan professionale

Documento orientato a banche, enti pubblici o investitori, coerente con use of funds e numeri.

Ricerca e istruttoria del finanziamento

Confronto strumenti (Invitalia/agevolati, microcredito, MCC, angels, VC) e gestione pratica.

Apertura startup / costituzione / P.IVA

Formula giuridica, adempimenti, avvio operativo — target comunicato: meno di 60 giorni nei percorsi pubblici tipici.

Gestione fiscale e contabile

Supporto del team di commercialisti per far crescere l'azienda senza sorprese.

Bandi e contributi

Aggiornamento su opportunità pubbliche e private rilevanti per il tuo profilo.

7. Approfondimento: quale percorso per quale stadio

Early stage / idea. Microcredito (10–25k€, 30–45 giorni) o primi strumenti agevolati se i requisiti territoriali/settoriali ci sono. Utile per validare e costituire senza diluire equity.

Seed con progetto strutturato. Finanza agevolata Invitalia / bandi (ordine 50–100k€, 45–60 giorni) e/o bancario con garanzia MCC (20–80k€). Spesso si combinano.

Prodotto validato, serve accelerazione. Business angels (20–500k€ in equity, 8–12 settimane): capitale + mentorship, in cambio di quote.

Growth con traction. Venture capital (500k–5M€, 4–6 mesi): ticket più alti, due diligence più lunga, focus su scalabilità.

> *Non esiste un percorso «sempre migliore»: esiste il percorso coerente con stadio, importo, tolleranza alla diluizione e tempi. La consulenza di 30 minuti serve a fare questo matching.*

FAQ rapide (dal sito)

D. Come funziona il success fee?

R. Paghi solo quando otteniamo il finanziamento (5–15% a seconda del percorso). Se non lo otteniamo, non paghi nulla.

D. In quanto tempo ottengo il finanziamento?

R. Obiettivo 60 giorni sui percorsi pubblici tipici. Angel/VC: 8–16 settimane (o 4–6 mesi per VC) a seconda della complessità.

D. Come valutate l'idea?

R. Nella consulenza gratuita analizziamo mercato, potenziale, traction. Se non è fattibile, te lo diciamo subito (zero costi).

D. Posso cambiare commercialista dopo?

R. Sì. Il success fee è per il finanziamento. Dopo, sei libero di scegliere.

D. Quali percorsi mi consigliate?

R. Strategia frequente: pubblici prima (agevolati, Fondo di Garanzia), poi privati (Angels, VC). Si decide in consulenza.

8. Timeline orientativa (< 60 giorni)

Sul sito indichiamo l'obiettivo «da 0 ad azienda in meno di 60 giorni» per i percorsi pubblici tipici (agevolati / MCC / microcredito). Angels e VC richiedono di norma finestre più lunghe (8–16 settimane o 4–6 mesi). Schema semplificato:

Giorni 1–7. Consulenza 30', valutazione idea, scelta percorso, raccolta documenti.

Giorni 8–20. Business plan, simulazioni, preparazione dossier e requisiti bando/banca.

Giorni 21–45. Presentazione pratica, interlocuzione con ente/istituto, integrazioni.

Giorni 45–60. Delibera / erogazione (quando positiva), costituzione/P.IVA se necessaria, kick-off fiscale.

I tempi effettivi dipendono da completezza documentale, calendario enti/banche e natura del progetto. La «garanzia» di processo non equivale a garanzia di esito positivo.

9. Come prenotare la consulenza gratuita di 30 minuti

Nella mezz'ora analizziamo: quale percorso è più adatto, quanto ha senso richiedere, in quanto tempo ragionevole. Zero obblighi.

- Compila il form «Ricevi Consulenza Gratuita» su **formulastartup.it**
- Oppure chiama / WhatsApp: **0584 913982**
- Oppure scrivi a **info@formulastartup.it**

Porta (se ce l'hai): una pagina sull'idea, stima di investimento, CV del team. Se non li hai, partiamo comunque dalla conversazione.

10. Chi siamo e contatti

Formula Startup è il percorso di Studio Maggi dedicato a fondatori che vogliono passare da idea ad azienda finanziata. Referente: **Dott. Andrea Maggi**, Dottore Commercialista e Revisore Contabile, ODCEC Lucca n. 309 — esperienza dal **1991**. Sul sito: **150+ startup** finanziate e **€50+ milioni** ottenuti.

Sede

Via Sarzanese 303, 55041 Capezzano Pianore (LU)
Orari: Lun–Ven 9:00–18:00

Contatti

Tel / WhatsApp: 0584 913982 (+39 0584 913982)
Email: info@formulastartup.it
Web: https://formulastartup.it
P.IVA 01411560467

11. Disclaimer e note legali

- Questo documento è **informativo e promozionale**. Non costituisce offerta al pubblico, consulenza personalizzata vincolante, né garanzia di ottenimento di finanziamenti, contributi o investimenti.
- L'**esito** di ogni pratica dipende da requisiti normativi, merito creditizio, completezza documentale, decisioni di enti/banche/investitori e dalla qualità dell'idea. Formula Startup valuta l'idea **prima** di accettare l'incarico e può declinare casi non coerenti.
- Importi, percentuali (success fee 5–15%), tempistiche (< 60 giorni, 30–45, 45–60, 8–12 settimane, 4–6 mesi) e metriche storiche (150+ startup, €50+ milioni, dal 1991) sono **quelle già pubblicate** su formulastartup.it; sono ordini di grandezza / track record e non predicono il risultato del singolo progetto.
- I prodotti Invitalia e gli strumenti pubblici citati possono cambiare requisiti e finestre temporali; la verifica puntuale avviene in fase di istruttoria.
- Per l'informativa sul trattamento dei dati personali (form, cookie tecnici, eventuali canali WhatsApp) consulta la pagina **/privacy** sul sito.
- Titolare professionale: Dott. Andrea Maggi — Studio Commerciale Maggi Andrea, P.IVA 01411560467, ODCEC Lucca n. 309.

Prossimo passo: prenota i 30 minuti gratis su formulastartup.it oppure scrivi a info@formulastartup.it — 0584 913982.

Guida Formula Startup — versione ottobre 2026 — Scaricabile da /guida-formula-startup.pdf